

Vítam Ťa v Mary Kay

Úvod do Mary Kay pre:

Gratulujem Ti k skvelému rozhodnutiu. Verím, že s odstupom času zistíš, že to bolo to najlepšie rozhodnutie, aké si mohla urobiť.

V našej spoločnosti sa riadime už viac ako 50 rokov Zlatým pravidlom, tak ako to chcela Mary Kay Ash

... Keď som úplne začínala s touto firmou, chcela som spoločnosť, kde by sa s každým zaobchádzalo spravodlivo, čestne a poctivo. Chcela som byť v spoločnosti, kde sa každý riadi Zlatým pravidlom, pretože to je najlepšie pravidlo na celom svete. Je to Zlaté pravidlo, podľa ktorého sa správate k druhým tak, ako chcete, aby sa oni správali k Vám. A verte mi, ak sa týmto pravidlom budete riadiť v osobnom živote i v podnikaní, budete úspešní a pomôžete ostatným k úspechu.

Mary Kay Ash

Mary Kay Ash založila túto spoločnosť, aby dala možnosť ženám zabezpečiť svoju rodinu, svoje deti, svoj domov. Aby im dala možnosť dosiahnuť svoje sny a aj tie najtajnejšie túžby.

Založila spoločnosť kde nemôžeš stratiť nič, ale môžeš všetko získať



... Vysnívala som si spoločnosť, v ktorej môže byť každá žena natoľko úspešná, ako len sama bude chcieť. Jej dvere by boli naširoko otvorené príležitostiam pre ženy, ktoré sú ochotné nieť zodpovednosť a ktoré majú odvahu snívať.

Mary Kay Ash

Prajem Ti, veľa radosti pri práci, veľa nových priateľov, veľa pozitívnej energie, veľkú dávku vytrvalosti, mnoho úspechov a aby si si splnila všetko po čom túžiš.
Užívaj si Mary Kay s úsmevom a hlavne z celého srdca.

... Mier na mesiac. To najhoršie, čo sa Ti môže stať, je, že pristaneš medzi hviezdami.

Mary Kay Ash

Šťastný let ku hviezdám Ti praje tvoja

SVET MK: Si tu správne! PREČO ???

- ✓ Výhodný štartovací kufrík
- ✓ Školenia zadarmo
- ✓ **Plán B** pre náš život - neobmedzená možnosť zárobku
 - o Vysoká predajná marža
 - o Kariérový postup
- ✓ **Flexibilita času**
- ✓ Nové kamarátky
- ✓ Pozitívna energia
- ✓ **Uznanie** – ocenenia, šperky, dovolenky, auto
- ✓ Rast sebadôvery
- ✓ Bez povinných mesačných objednávok
- ✓ **Prípravky, ktorým môžete dôverovať:**
 - o **Kvalita - hypoalergénna, vhodná na citlivú pleť, bez parfumu, neupchávajúca póry, liečia pleť, koncentrovaná, cenovo dostupná**
 - o Netestujeme na zvieratách produkty ani ich substancie
 - o Fungujú na báze podpory tvorby vlastného kolagénu a elastínu v pleti, ako aj kyseliny hylaurónovej, nedodávajú tieto veci externe do pleti, čiže pleť nezlenivie
 - o **Výnimočná služba: poradenstvo a zákaznícky servis.**



AKO SI ZARÁBAME /KARIÉROVÝ REBRÍČEK/

Každá z nás začína na rovnakej štartovacej čiare. Nezáleží na tom, čo vieš, čo si robila, akú máš/nemáš školu, aké máš skúsenosti, pretože všetko čo potrebuješ, sa naučíš. Každá s nás začína na pozícii **NEZÁVISLÁ KOZMETICKÁ PORADKYŇA**. Je ďalej len na tebe ako rýchlo budeš postupovať po kariérovom rebríčku - nikto ťa neobmedzuje! Ak si ochotná sa učiť a pracovať, môžeš postupovať veľmi rýchlo :)

Nezávislá kozmetická poradkyňa (KP)

zarába: ✓ 35 - 45% zisk z predaja produktov
 ✓ líčenie

Predaj produktov

- Na seminári starostlivosti o pleť („hodinke krásy“) – nemusíš byť obchodník, aby si predala, stačí poradiť, dať vyskúšať a spýtať sa, čo sa klientke páčilo
 - Doobjednávky od stálych zákazníčiek
- Nerobíme predaj cez katalóg! Predaj na internete je zakázaný!

	Hýčkam iba seba	Mám skvelé hobby	Začínam svoje podnikanie	Využívam najvyššiu zľavu	Zafírová hviezdička	Diamantová hviezdička	Perlová hviezdička
Predaj	1,5 b	3 b	5 b	8 b	12 b	20 b	40 b
Zisk	51 €	118 €	196 €	353 €	529 €	882 €	1764 €
Počet zákazníčok*	3	6	10	16	24	40	60

* priemerný predaj pre jednu zákazníčku je 50 €

Líčenie

Sama si určuješ cenu, za akú budeš líčiť. Môžeš sa dostať líčiť na prestížne akcie.

Čo potrebuješ, aby z teba bola profi vizážistka?

- nakúp si aspoň základnú vizážistickú výbavu
- absolvuj pravidelne vizážistické školenia
- prax a tréning- nalíč čo najviac žien

Nezávislá Senior Consultant - Nezávislá Future Sales Director

zarába: ✓ 35-45% zisk z predaja produktov

✓ líčenie

✓ 2-12 % tímová zľava, podľa počtu aktívnych KP v 1.linii

Tímová zľava = PASÍVNY PRÍJEM

Tímovú zľavu získaš, keď sa o príležitosť, ktorú si dostala aj ty, podelíš s ďalšími ženami, ale ešte nie si na pozícii Sales Director. Môžeš s ňou zaplatiť svoje objednávky.

Tímové zľavy - priemer a maximum sú reálne vyplatené sumy za mesiac v roku 2012

Pozícia	%	Počet KP v 1.linii	Priemer /mesiac	Maximum /mesiac	Tímová produkcia 20 b
Senior Consultant	2 %	1-2	1,50 €	12 €	18,8 €
Star Recruiter	4 %	3-4	14 €	115 €	37,6 €
Team Leader	8 %	5-7	41 €	317 €	75,3 €
Future Sales Director	12 %	8 a viac	102 €	481 €	112,9 €

Od pozície Nezávislá Sales Director (D)

zarába: ✓ 35-45% zisk z predaja produktov

✓ líčenie

✓ provízia za vedenie tímu (12% z 1.linie + 9-13% z celého tímu)

✓ bonusy podľa veľkosti tímovej produkcie (od 180 € do 1800 €)

✓ špeciálne programy a ocenenia, ktoré sú určené len pre direktorky

✓ možnosť kvalifikovať sa na auto, exotickú dovolenku, zájazd do Dallasu

Provízia za vedenie tímu = PASÍVNY PRÍJEM

Províziu od 0 po ∞ € (nie je žiadna hranica) dostávaš na tvoj účet za vedenie tímu, za pomoc ďalším k samostatnosti a nezávislosti, za to že odovzdávaš firemné a svoje know-how ďalej.

Provízie - priemer a maximum sú reálne vyplatené sumy za mesiac v roku 2012

Pozícia	Počet D v 1. linii	Priemer /mesiac	Maximum /mesiac
Sales Director	-	730 €	3300 €
Senior Sales Director	1-2	1450 €	6120 €
Future Executive Senior Sales Director	3-4	2120 €	4300 €
Executive Senior Sales Director	5-7	3450 €	10390 €
Elite Executiv Senior Sales Director	8 a viac	7320 €	12770 €
National Sales Director	špec.podmienky	9480 €	20320 €

FIREMNÉ MOTIVÁCIE

Podmienky na www.marykayintouch.sk / Motivačné programy

Ročné: 1.8.2013 - 31.7.2014

Kráľovské **dvory**



Súhvezdie NAJ

KAŽDÝ ŠTVRTROK HVIEZDIČKA



OSOBNÝ PREDAJ

NAJLEPŠÍ TÍM



ZDIELANIE PRÍLEŽITOSTI



Štvrťročné: AUG-OKT, NOV-JAN, FEB-APR, MÁJ-JÚL

Hviezdny **program**



Úspech v **červenej**

KROK 1: 5 KP + 40b



KROK 2: 5 KP + 50b



KROK 3: 5 KP + 60b



KROK 4: 5 KP + 70b



ZAFÍROVÁ hviezdička
3mes/ 36b zisk 1587,60 eur

RUBÍNOVÁ hviezdička
3mes/ 48b zisk 2116,80 eur

DIAMANTOVÁ hviezdička
3mes/ 60b zisk 2646 eur

SMARAGDOVÁ hviezdička
3mes/ 90b zisk 3969 eur

PERLOVÁ hviezdička
3mes/ 120b zisk 5292 eur

MISSION
20 000



Pridajte sa aj vy k Mary Kay Agentkám
a spoločne **dosiahneme**
naš cieľ.

Akú odmenu za to získate?

Kvartálna výzva

- 3 nové aktívne nez. kozmetické poradkyne
- 3 basics za kvartál u nových nez. kozmetických poradkýň



Mark Dzirasa



Celoročná výzva

- 16 nových aktívnych nez. kozmetických poradkýň
- 3 basics u nových nez. kozmetických poradkýň
(na konci seminárneho roka musla byť aktívne)



Vlzážistická
stolička



Viac o presných podmienkach výzvy sa dozviete na Mary Kay
InTouch® v časti Motivačné programy/Aktuálne výzvy.

TÍMOVÉ MOTIVÁCIE

Kráľovské dvory

Ročné



NSD Zuzky Banášovej

Kvalifikačné obdobie od 1.1.2014 do 31.12.2014

Kráľovský dvor osobného predaja 180 basic osobný predaj

Kráľovský dvor zdieľania príležitosti 15 aktívnych poradkýň
min. 9 basic a celú dobu aktívne

Kráľovský dvor timovej práce 1300 basic timový predaj

Štvrtročné

HVIEZDNY VEČER

ZÍSKAJ HVIEZDIČKU alebo
SPLŇ JEDEN Z KROKOV
ÚSPECHU V ČERVENEJ



A POZÝVAM ŤA NA VEČERU



Mesačné

OŠETRI 30 TVÁRI ZA 30 DNÍ

Ak si nová KP (1.-3. mesiac)

+ 3 basic + vyplnený formulár

Ak si rastúca KP (4.-6. mesiac)

+ 6 basic + vyplnený formulár

Ak si KP dlhšie ako 6 mesiacov

+ 9 basic + vyplnený formulár



A DOSTANEŠ KRÁSNE TOPÁNOČKY



ZA 1. PORADKYŇU – NÁRAMOK
ZA KAŽDÚ ĎALŠIU = 1 KORÁLKA

**PODEĽ SA O
PRÍLEŽITOSŤ,
ktorú si
dostala aj ty**

**A
VYTVOR
SI SVOJ
NÁRAMOK
ZDIEĽANIA**



BUĎ SKVELÝM LÍDROM!
pracuj so svojím tímom,
stále ho zväčšuj, motivuj
a POTEŠ SA :



za 1 mesiac tvoja 1.línia = 10 basic* = šperk
tvoja 1.línia = 20 basic* = peňaženka
tvoja 1.línia = 30 basic* = kabelka

* + osobná práca lídra 3 basic

VÝHODY NOVEJ PORADKYNE

Program len pre nové kozmetické poradkyne

KROK 1 – registrácia a výber štartovacieho kufríka

KROK 2 a KROK 3 – môžeš využiť **do 90 dní od registrácie**, a to v závislosti na individuálnom postupe v kariére či finančných možnostiach.

Obsahujú **produkty až s 50 % zľavou** a túto zľavu môžeš využiť až do konca kalendárneho mesiaca na objednávku od 1,5 b.

KROK 2 alebo vyskúšajte si prípravky a zamilujte si ich – okrem prípravkov obsahuje materiály zamerané na to ako správne usporadúvať kozmetické poradenstvo, detaily o hostiteľskom programe a zásadách podnikania s Mary Kay.

Celková hodnota:	454,20 eur
Cena bez dopravného :	234 eur
Hodnota :	4,49 basics



Obsah:

Sekcia 1.

TW Hydratačné regeneračné tonikum
TW Zázračná sada S/N
TW Spevňujúci očný krém
Botanical Effects Čistiaci krém S/N
Botanical Effects Hydratačný krém S/N
Botanical Effects Tonikum S/N
Botanical Effects Maska S/N
TW Rozjasňujúca podkladová báza Beige 4
TW Matná podkladová báza Beige 2
Fixačný gel pod make-up s SPF 15
Štetec na podkladovú bázu
Kontúrovacia tužka na oči Black
Odličovač očí
Kontúrovacia tužka na pery Clear
Krémový rúž Sweet Nectar
Riasenka Ultimate



Sekcia 2.

Sprievodca nezávislej kozmetickej poradkyne 1x
Kniha o kráse 10x
Leták pre hostiteľku 5x
Uvítací list krok 2 1x
Sprievodca dekoratívnou kozmetikou 1x



KROK 3 alebo vyskúšajte všetky prípravky a zamilujte si ich – okrem prípravkov obsahuje materiály zamerané na budovanie tímu a kariéry s Mary Kay.

Celková hodnota:	461,90 eur
Cena bez dopravného :	237,85 eur

Hodnota :	4,57 basics
------------------	--------------------

Sekcia 1:

TW Rozjasňujúca podkladová báza Ivory 7
 TW Matná podkladová báza Beige 3
 Obrúsky pohlcujúce mastnotu
 TW Hydratačný krém S/M
 TW Čistiaci gel 3v1 S/M
 Nemastný hydratačný krém
 Intenzívny hydratačný krém
 TW Mikrodermálna sada
 TW Regeneračné sérum+C
 TW Nočný komplex pre obnovu pleti S/N
 Regeneračný výživný krém s intenzívnym hydratačným účinkom
 Minerálny očný tieň Azure
 Minerálny očný tieň Tender Taupe
 Minerálny očný tieň Lemongrass
 NouriShine Plus Lesk na pery Barely Pink
 Špirála Lash Love Black



Sekcia 2:

Spríevodca budovanie tímu	(1x)
Kniha „Zázraky sa dejú“	(1x)
Brožúra „Kariéra s Mary Kay“	(1x)
Zmluva kozmetickej poradkyne	(4x)
Školiace DVD „Spríevodca budovanie tímu“	(1x)
Uvítací list - Krok 3	(1x)



PREČO využiť KROK 2 a KROK 3?

1. ZĽAVU 50% už NIKDY v MK nedostaneš – ak si rozložíš krok 2 a krok 3 do dvoch mesiacoch, **môžeš využívať 50 % zľavu až 2 mesiace** na:

- nákup produktov, ktoré chceš **pre seba a svoju rodinu**
- nákup produktov, ktoré chceš mať **na skúšanie pre zákazníčky** / máš polovičný náklad
- nákup **miniskladu** - všetko, čo si nakúpiš s 50% zľavou, predávaš s 100% ziskom aj keby si to predávala niekoľko mesiacov, zákazníčkam môžeš hneď dať prípravky a znížiš tým možnosť zrušenia objednávky a zvýšiš dôveryhodnosť a flexibilitu v poskytovaní služieb klientkám

2. Po objednaní všetkých troch krokov máš nárok na zvláštnu prémiiu – darček – exkluzívnu sadu profesionálnych štetcov a základný odznak kozmetickej poradkyne MK.

ROZDÁVAJ KRÁSU ŽENÁM OKOLO SEBA

I. PREČO SA TI TO OPLATI

Ženy stále nakupujú kozmetiku a stále hľadajú niečo úžasné a čarovné, čo skutočne zaberie tak ako sľubujú reklamy... tak im ukážte kozmetiku Mary Kay! Veď je fantastická! Sami ste mali možnosť si ju bezplatne vyskúšať a zamilovali ste sa do nej ☺ Prečo nedopriať túto skvelú možnosť aj svojej rodine, kamarátkam, kolegyniam, susedkám, spolužiačkam ... a mať tak kozmetiku MK pre seba s vyššiou zľavou, zadarmo, privyrobiť si napríklad 200 eur k výplate alebo si vybudovať skvelé podnikanie. Každá žena sa poteší, ak jej niekto poradí pri výbere kozmetiky, môže si ju bezplatne vyskúšať a má aj 100% záruku spokojnosti. Tieto výhody jej neponúkne žiadny obchodný reťazec a ani lekáreň.

AKO SI PRIVYROBIŤ 200 € MESAČNE

Aby si si zarobila 200€ za mesiac potrebuješ predáť za týždeň produkty za 140€ (katalógová maloobchodná cena). Môžeš to urobiť dvoma spôsobmi:

A. každý týždeň predáš základnú starostlivosť na pleť a očné okolie jednej žene (mesačne potrebuješ 4 ženy):

TW Čistiaci krém 3v1	30,50€
TW Hydratačný krém proti starnutiu	35,50€
Podkladová báza alebo Minerálny púdrový make-up	17€ / 18,40€
Odličovač očí	22,50€
Očný krém	31€ / 34,40€

B. každý pracovný deň predáš 1 produkt zo základnej starostlivosť na pleť a očné okolie vždy inej žene a ďalšie mesiace jej budeš doplňovať produkty, kým sa dopracuje k celej sade (1. mesiac potrebuješ 20 žien). Takto ju to finančne nebude "bolieť", lebo produkty dokupuje postupne každý mesiac. Produkty odporúčam predáť v nasledujúcom poradí (kvôli ich účinkom na pleť) :

TW Čistiaci krém 3 v 1 / Hydratačný krém proti starnutiu / Odličovač očí / Podkladová báza alebo Minerálny púdrový make-up / Očný krém.

6 mesiacov sa sústreď na to, aby si mala minimálne **24 klientiek**, ktoré si od teba kupujú sady - naraz alebo postupne.... Približne pol roka totiž trvá, kým sa im minú produkty a budú potrebovať ďalšie. Čiže **prvý polrok si vytváraš klientelu** a potom budeš mať **bez väčšej námahy z doobjednávok každý mesiac zarobených 200€** za to, že si im ukázala prípravky Mary Kay, poradila si im a robíš im zákaznícky servis.

(Ak sa žena stane tvojou klientkou a staráš sa o ňu, tak jej iná poradkyňa produkty nepredá. Je to jedno zo základných pravidiel, preto to neporušuj ani TY!!!)

II. KOMU PONÚKNUŤ PRODUKTY MARY KAY

- Vytvor si zoznam potenciálnych zákazníčiek z ľudí, ktorých poznáš.

Zameraj sa na výber POZITÍVNYCH, príjemných ľudí z tvojho okolia.

Negatívny človek = negatívna energia a to nepotrebuješ ☺

Odhod' „predpoklady a predsudky“ či niekto príde alebo nepríde, či niekto sa stará o svoju pleť alebo nie, či niekto má peniaze alebo nemá, či niekto sa líči alebo nie, či niekto je taký typ alebo nie. Každý človek má právo výberu a rozhodnutia. **NECHAJ ROZHODNUTIE NA NICH!**

Je dôležité si zoznam NAPÍSAŤ, aby si si nezaplavovala hlavu tým, koho si treba pamätať.

Zapisujem mužov aj ženy. Muži sa tiež chcú starať o pleť a poznajú ženy.

Aby si na nikoho nezabudla, použi pomôcku

OTEC, MAMA

- Rodina blízka
- Rodina vzdialená
- Kolegyne
- Kamaráti
- Deti kolegov a kolegýň
- Susedia

BRAT, SESTRA

- Spolužiačky
- Brigády
- Kolegyne
- Kamaráti
- Krúžky
- Susedia

TETA, STRÝKO

BABKA, DEDKO PRIATEL, MANŽEL

- Rodina
- Kolegyne
- Deti kolegov a kolegýň
- Koníčky
- Susedia
- Kamaráti

DETSTVO + ŠKOLA

(spolužiačky, rodičia spolužiakov, učitelia, vychovateľky, personál)

- | | | |
|------------------|--------------------------|-----------------------|
| - Jasle | - Stredná škola | - Táborní |
| - Materská škola | - Prax na strednej škole | - Internát |
| - Základná škola | - Vodičský preukaz | - Umelecká škola |
| - Družina | - Vysoká škola | - Krúžky |
| - Detský lekár | - Brigády | - Narodeninové oslavy |



ZAMESTNANIE

- Kolegyne
- Kolegovia a ich manželky
- Deti kolegov a kolegýň
- Konferencie
- Kongresy
- Klienti

INÉ

- | | | |
|--------------|------------------|--------------|
| - Kamarátky | - Sociálne siete | - Kaderníčka |
| - Susedky | - Chaty | - Manikérka |
| - Lekárky | - Dovolenky | - Krajčírky |
| - Predavačky | - Plesy | - Kvetinárky |
| - Časníčky | - Večierky | - Známe |
| - Kuchárky | - Koníčky | |

III. AKO SI DOHODNÚŤ STRETNUTIE

- V zozname si vyznač 10 ľudí, s ktorými máš najbližší vzťah a tých oslov ako prvých (prekonzultuj to so svojou recruiterkou alebo direktorkou).

Pred telefonovaním sa pozitívne nalaď, usmievaj sa a očakávaj to najlepšie. **Napíš si skript na telefonovanie, nacvič si ho a pri telefonovaní ho nečítaj z papiera.** Nikto nemá rád naučené vety, ktoré na nás chrlia pracovníci rôznych spoločností automaticky bez osobného zainteresovania, a preto **vždy zostaň sama sebou**, buď uvoľnená, rozprávaj pozitívne, plynulo a nechaj čas žene na reagovanie.

Ak máš strach z telefonovania predstav si, že ženy, ktorým voláš, sa ťa už nevedia dočkať, veľmi sa tešia na skúšanie našich prípravkov a budú šťastné, že si sa im ozvala. Funguje to!

Tvojím cieľom je naučiť sa telefonovať tak, aby si predala seba, svoju službu a žena chcela byť v tvojej prítomnosti a dohodnúť si ženy na 1. hodinku krásy so svojou recruiterkou alebo direktorkou. Máš to od nej ako darček alebo v rámci zaškolenie. Je iba na tebe, či si chceš na tejto hodinke zarobiť a naučiť sa viesť profesionálne poradenstvo, alebo si chceš iba oddýchnuť a spríjemniť deň sebe a svojim kamarátkam.

Pri pozývaní kamarátky je dôležité jej dobre vysvetliť, že:

- potrebuješ jej pomoc - chceš sa vďaka nej niečo naučiť/ zdokonaľiť sa/ vyskúšať si na nej/ získať prax/ splniť výzvu a dostať darček,
- prečo sa jej oplatí prísť - oddýchne si, prezradíme jej tajný recept na krásu a bude mať krásnu hebkú plet', akoby bola pri kozmetičke a to všetko zadarmo,
- zaujíma ťa jej názor - dať jej pocit dôležitosti.

POZVANIE - TYPY

TYP 1.

Kati ahoj!

Dlho sme sa nepočuli ani nevideli, ako sa máš? Čo robíš?.....
Počúvaj, mám pre teba také úúúžasne prekvapko, možno to bude pre teba šok, ale nevadí ☺. Pred niekoľkými týždňami som sa stretla s jednou ženou, ktorá ma dostala a nadchla svojou prácou. Pracuje so skvelou kozmetikou. Po vyskúšaní produktov som sa rozhodla, že s ňou budem spolupracovať, je úplne super, moc pozitívna, učí ma nové veci o kozmetike a vizáži a všetko okolo toho.



No a tebe volám, lebo mám na začiatku svojej práce úlohu ošetriť 30 tvárí a prejsť si vlastne takú prax. Viem, že ťa kozmetika zaujíma, ale teda hlavne verím, že mi určite pomôžeš s mojou úlohou, že hej? Po mojom ošetrení a starostlivosti budeš mať krásnu hebučnú pleť a určite ma bude zaujímať tvoj úprimný názor.

Žiadne záväzky ani podmienky k nákupu nemáš. Môžem sa teda na teba spoľahnúť? Pomôžeš mi a urobíš si na mňa hodinku a pol čas?

/AK JE NADČENÁ:

Mám ešte jeden nápad, ak zoberieš so sebou dve kamarátky, ktoré by tiež chceli vyskúšať oštenie s úžasnou kozmetikou a pomôžeš mi tým rýchlejšie ošetriť 30 tvárí, dostaneš ako hostiteľka moc pekný darček, čo ty na to?

Paráda vedela som, že sa ti to bude páčiť, vyberiem ti niečo fakt pekného. Tak kludne príd' aj s kamarátkami a urobíme si super hodinku krásy. Zavolám ti dva dni pred stretnutím, kto sa k nám pridá./

Moju 1. hodinku krásy bude viesť moja recruiterka, tak sa môžeš tešiť na profesionálnu starostlivosť. Môžeš prísť v stredu o 18.00 ku mne? ... super! Si fakt skvelá!

Pošlem ti v smske na kedy sme sa dohodli Moc sa na teba teším.

TYP 2.

... som zvedavá Katka ako sa ti bude páčiť kozmetika Mary Kay. Podľa mňa je úplne úžasná (+ opíš jej aké máš z nej pocity na pleť a výsledky)

Veľmi ma zaujíma, ako na teba budem pôsobiť ako profesionálna kozmetická poradkyňa.

Bola by som fakt rada, keby si si vypočula celú hodinku krásy, tak ako ho absolvuje zákazníčka a mohla mi nakoniec úprimne povedať, ako som na teba pôsobila.

Určite si to užijeme Jani...

TYP 3.

Ahoj Janka, môžem na chvíľku?

Potrebujem tvoju pomoc. Začala som si robiť kurz v líčení a starostlivosti o pleť a som teraz v súťaži o krásne profesionálne štetce / topánočky, krásny darček/. Musím v priebehu 2 týždňov ošetriť/ nalíčiť 30 tvárí. Pomôžeš mi? Mohla by si mi požičať svoju tvár, a potom mi podpísať, že si bola na mojom poradenstve? Viem, že si to super užiješ aj ty – oddýchneš si, naučíš sa tajný recept na krásu a budeš mať po vyskúšaní krásnu hebučnú pleť / budeš krásne nalíčená. A ak by sa ti dalo, zober prosím ťa ešte 2-3 kamarátky, aby som to čo najrýchlejšie splnila! Môžeš v sobotu alebo utorok večer? Dobré tak si zapíš, ja ti ešte 2 dni predtým zavolám a upresním mi počet! Ďakujem ti krásne! Tak ahoj.

TYP 3. – AK CHCEŠ UROBIŤ RADOSŤ KAMARÁTKAM

... Počúvaj, mám pre teba také úúúžasne prekvapko ☺. Pred niekoľkými týždňami som sa stretla s jednou ženou, ktorá ma dostala a nadchla kozmetikou s ktorou pracuje. Podľa mňa je výborná (+ opíš jej aké máš z nej ty pocity na pleti a výsledky). Preto som sa rozhodla zaregistrovať sa ako kozmetická poradkyňa a mám kopec výhod.

No a tebe volám, lebo mám niečo aj pre teba. Viem, že ťa kozmetika zaujíma / máš problematickú pleť, pigmentové škvrny, .../ a ja mám možnosť urobiť špeciálne pre moje kamarátky individuálnu hodinku krásy, kde si oddýchnes, naučíš sa tajný recept na krásu a budeš mať po vyskúšaní krásnu hebučnú pleť. Bude to viesť profesionálna poradkyňa MaryKay. Čo ty na to? Pridáš sa k nám v stredu večer?...

POZVANIE - OSNOVA

Ahoj ...

... začala som niečo nové a som z toho nadšená (musí byť z teba cítiť radosť ... aj počuť)
... chcem ťa požiadať o pomoc (mám úlohu/splniť súťaž), rada by som si to na tebe vyskúšala, natrénovala ...
... viem, že sa na teba môžem spoľahnúť a pomôžeš mi ...
... zaujíma ma tvoj názor Myslím, že budeš príjemne prekvapená, tak ako som bola ja
... naviac zoberiem so sebou aj tú super pani, ktorá ma to všetko učí. Je s ňou sranda a je to fakt profesionálka, budeš v najlepších rukách /(využi ma ako lákadlo)...
... super ja som vedela že mi pomôžeš. Teda na kedy sa môžeme dohodnúť tento týždeň?
... kludne si so sebou zober ešte dve až tri kamarátky, budem mať úlohu / súťaž splnenú ešte rýchlejšie a dostaneš darček za pomoc odomňa.

Dohadovanie termínu

- vždy dávam na výber z 2 termínov (dopredu si vyznačím termíny v diári, kedy chcem svoj čas venovať Mary Kay a na termíne 1. hodinky krásy sa dohodnem so svojou recruiterkou alebo direktorkou)
- ako časovo sa vám to hodí lepšie: dopoludnia, či popoludní
- skôr tento týždeň, či budúci

Okamžite po dohodnutí termínu posielam potvrdzujúcu smsku, aby som nezabudla. Veľa žien nepoužíva diár a nikde si to nepoznačí, takto mám istotu, že to má poznačené.

Napr.: Milá Janka, Vaša hodinka krásy sa uskutoční dňa 13.11. (stredu) o 18.00 v Štúdiu krásy v Hoteli Bratislava (Seberíniho 9, 3.poschodie, dvere č. 321). Teším sa na stretnutie s vami a prajem príjemný zvyšok dňa ... podpis

+ 1-2 dni pred stretnutím posielam druhú potvrdzujúcu smsku, ak má prísť s kamarátkami, potvrdím ich počet.

Napr.: Milá Janka! Zajtra sa na Vás teším o 18.00 v Štúdiu krásy v Hoteli Bratislava (Seberíniho 9, 3.poschodie, dvere č. 321) Verím, že aj vy sa tešíte na super relax a krásnu pleť ☺ Prídete sama alebo s kamarátkami? / Koľko kamarátok s vami príde? Krásny deň ... podpis

NA ČO SA EŠTE MOŽEŠ TEŠIŤ POČAS SVOJEJ CESTY V MARY KAY

KOLOBEH POCITOV /EMOČNÝ CYKLUS/

1. **Nová kozmetická poradkyňa** • účasť na tímových schôdkach
• vysielala do mozgu pozitívne pocity: „ja to dokážem“
2. **Frustrácia** • odmietanie
• prekážky
• kamarátky, ktoré niesu ochotné prísť na hodinku krásy
3. **Šok** • nemôžem tomu uveriť
• myslela som si, že to bude tak ľahké
4. **Odmietanie** • odstup
• odkladanie
• vyhýbanie sa tímovým stretnutiam
• varenie, upratovanie a veľa spánku
5. **Strach** • to nezvládnem !
• asi to pre mňa nie je vhodné
• neviem predávať
6. **Hnev – 1. fáza** • prečo mi to nepovedali?
• hnevám sa !
• obviňujem svoje okolie, nie seba
7. **Hnev – 2. fáza** • hnevám sa sama na seba
• priznám si svoje chyby a pocity
• ja som za seba zodpovedná
8. **Nové nadšenie** • späť na fázu 1 – zostaň tam !
• uvažuj reálne
• povedz si: „ja niesom z tých, ktorý nedosiahnu svoje ciele a nechajú sa odradiť“



PRÍSTUP je ZÁKLADOM ÚSPECHU.

Aj keby si spravila všetko technicky zle, ale so správnym prístupom, uspeješ! Ak budeš všetko robiť technicky správne, ale so zlým prístupom, neuspeješ! (Mary Kay Ash)

Správny prístup k sebe, k druhým a k svojej práci

- rozhodni sa byť šťastná a úspešná, pretože si to zaslúžiš!
- ver si! Ak nebudeš veriť sama seba, ako ti majú veriť druhí?
- nedovoľ, aby ťa niekto, alebo niečo odradilo od tvojich snov! Je to tvoj život!
- vždy sa správaj podľa zlatého pravidla
- skús sa na veci pozrieť z pohľadu druhých
- nikoho neposudzuj a neodsudzuj
- pomáhaj druhým, aj oni ti pomôžu
- zaujíмай sa o druhých, aj oni sa budú o teba zaujímať
- daj si čas, aby si sa naučila všetko, čo potrebuješ
- reprezentuj Mary Kay profesionálnym imidžom, vyzeraj a správaj sa ako profesionálna kozmetická poradkyňa Mary Kay
- nauč sa byť dôsledná a vytrvalá
- neodkladaj dôležité veci na neskôr

SÚŤAŽ NA MESIAC

: PREDSTAV A NECHAJ VYSKÚŠAŤ PRÍPRAVKY MARY KAY MINIMÁLNE 30 ŽENÁM

MENO PORADKYNE:



1 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



2 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



3 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



4 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



5 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



6 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



7 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



8 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



9 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



10 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



11 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



12 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



13 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



14 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



15 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



16 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



17 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



18 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



19 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



20 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



21 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



22 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



23 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



24 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



25 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



26 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



27 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



28 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



29 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:



30 DÁTUM:

meno:
podpis:
K:
P:

*ktoré nemajú svoju poradkyňu Mary Kay, K=kontakty počet, P= predaj v euro

	Dátum HK	Meno	Kontakt	Počet kont.	Predaj	Zakúpené prípravky	Dátum 2. stret	ZS 2 dni	ZS 2 týždne	ZS 2 mes	Novinky	ZS 6 mes
1												
2												
3												
4												
5												
6												
7												
8												
9												
10												
11												
12												
13												
14												
15												
16												
17												
18												
19												
20												
21												
22												
23												
24												
25												
26												
27												
28												
29												
30												

Domáca úloha 😊

1. **Vytvor si zoznam** minimálne 50 ľudí, ktorým chceš ukázať kozmetiku Mary Kay.
2. **Vyznač si v diári kedy a koľko času chceš venovať rozbehu svojho podnikania** (budú sa ti ľahšie dohadovať stretnutia).
3. **Pozvi 2-3 kamarátky na svoju 1. hodinku krásy** so svojou recruiterkou alebo direktorkou.



by Katka Broska for Spring